



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Residence Rokhaya
Appartement 1 RDC à gauche
08, Route du Méridien Président
Almadies, Dakar, Sénégal

AWessling@nrce.com
www.nrce.com

+221 33 868 82 82



ACCES

*Projet Assainissement, Changement de
Comportement et Eau pour le Sénégal*

BULLETIN # 2 | OCTOBRE 2019

01

Modèle de financement durable pour
l'assainissement: Partenariat avec le
Crédit Mutuel de Sénégal

02

Le SaTo Pan : Une innovation efficace
à moindre coût

03

Expérience d'un agent commerciale
devenue entrepreneure



MODÈLE DE FINANCEMENT DURABLE POUR L'ASSAINISSEMENT

Le projet ACCES, dans sa mise en œuvre, s'est très tôt heurté à la problématique de financement des latrines avec d'une part des ménages disposant des ressources limitées qui dépendent de revenus saisonniers provenant de l'agriculture pluviale, de la transformation rudimentaire et de la commercialisation circonscrite des produits locaux. Et d'autre part, des microentreprises ne disposant d'aucune trésorerie leur permettant de travailler sans bénéficier d'une avance de la part des ménages.

C'est fort de ce constat que le projet USAID-ACCES a dans un premier temps travaillé à identifier tous les mécanismes de financement dont avaient recours les ménages ruraux pour financer leurs activités. Ceux-ci allaient des groupes d'épargne et de crédit, des tontines, jusqu'au financement à crédit auprès des institutions de microfinance. Le premier pilote a été le financement à travers les groupements existants utilisant leurs fonds propres pour le financement des ouvrages, notamment le groupement de Bolonda fouladou à Diaobé (Kolda), qui a mis en place une tontine de latrines. Chaque membre bénéficie d'une latrine et ceci à tour de rôle en mobilisant mensuellement des cotisations pour financer 02 ouvrages au profit des membres du groupe. Ce mécanisme de financement a permis la construction de 04 ouvrages pour ce groupe et a suscité un grand intérêt au niveau de la commune au point d'être adopté par 2 autres groupes.



Photo 1: Une femme tenant dans sa main son contrat de crédit

Ce financement bien qu'intéressant et à la portée des ménages, s'avère très lent pour assurer la pérennité du marché de l'assainissement. C'est dès lors que le projet a entrepris les démarches afin d'attirer les institutions de microfinance dans le secteur en leur présentant le cas pratique du groupement de Diaobé. Le crédit mutuel du Sénégal

(CMS) dans cette même localité, conquis par ce modèle, a proposé de financer la totalité des 18 ouvrages restants et que les remboursements respectent le plan de financement préétabli par le groupe. Ceci marque le début de la collaboration entre USAID-ACCES et le CMS qui s'est matérialisé par la signature d'une convention, et ce dans les différentes zones d'intervention du projet.

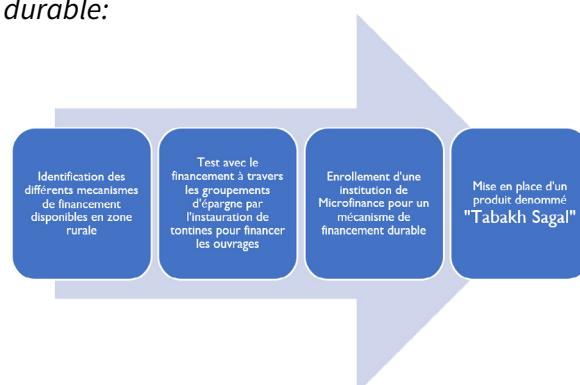
Aujourd'hui, le CMS a mis en place un produit financier dénommé '**Tabakh Sagal**' répondant aux besoins de financement aussi bien du côté de la demande que de l'offre (maçon, entrepreneurs, quincaillers, etc.). Des taux préférentiels ainsi que des conditions d'octroi répondant à la durabilité (aucune ligne de crédit, aucune garantie mise en place) sont offerts aux clients. A défaut de garantie financière, l'acte de cautionnement solidaire étant la condition sine qua non pour l'octroi des crédits Sagal.



Au total, **50,312,190 FCFA** (soit 84,570 USD) ont été décaissés par le CMS pour un total de **758** latrines à la fin du mois d'Août 2019 répartis comme suit:

Types de clients	Nombre de prêts	Nombre de latrines financées	Montant total décaissé
GE	14	274	13,739,540
GIE	3	94	8,413,000
Groupes ponctuels	43	382	27,346,650
Individuels	8	8	813,000
Total	68	758	50,312,190

Processus de mise en place d'un financement durable:



UNE OPTION DE LATRINES SÛRES, ABORDABLES ET ÉCONOMES EN EAU



Photo 2: Une Piece de SaTo Pan

En 2018, USAID-ACCES a introduit au Sénégal le SaTo Pan comme une composante dans sa gamme de latrines dénommées SAGAL. Le SaTo Pan est un produit de LIXIL Corporation développé avec le financement de la Fondation Bill et Melinda Gates. Il fonctionne à l'aide d'un clapet qui reste fermé, sauf pour permettre le passage des déchets. Ce clapet constitue une barrière aux odeurs, aux mouches et autres insectes vecteurs de maladies diarrhéiques. Il est facile à entretenir grâce à sa surface lisse et ne nécessite que peu d'eau, environ 200 -1000 ml pour le nettoyage.

Après une phase test dans 03 des 06 régions d'intervention du projet, le SaTo Pan a été adopté par les ménages. L'apparence, de même que sa capacité à bloquer les odeurs et les mouches ont été très appréciés. Ce retour positif a conduit ACCES à pleinement intégrer le SaTo dans sa gamme de produits de latrines améliorées à faible coût, pouvant facilement être installées sur les fosses nouvellement excavées ou réaménagées dans des dalles existantes.

USAID/ACCES a conçu et fabriqué des moules

à Sato Pan pour faciliter la construction de la dalle en béton, et formé les entrepreneurs/maçons sur cette nouvelle technologie. Il a également consulté les services déconcentrés de l'Etat en charge du secteur de l'assainissement (Direction de l'Assainissement et Services Régionaux de l'Assainissement) et de l'hygiène (Service National et Brigades Régionales de l'Hygiène) pour valider le produit et s'assurer qu'il réponde aux normes sanitaires instaurées par le gouvernement du Sénégal.



Photo 3: Latrine ventilée avec SaTo Pan

En janvier 2019, USAID/ACCES a reçu sa première commande de 4,000 SaToPans dispatchés dans les 06 zones d'intervention suivant un plan de distribution préétabli auprès d'acteurs partenaires au projet. L'introduction de SaTo Pans a stimulé les ventes de latrines, et de plus en plus, les latrines SAGAL sont vendues avec ce produit. A ce jour, 53% des SatoPans distribués auprès des acteurs ont été vendus, ce qui a poussé le projet à commander un deuxième container qui est attendu d'ici la fin de l'année avec un objectif de doubler les ventes en 2020.

Le terme « Sagal » qui renvoie à des notions de valorisation sociale et dignité dans la langue Wolof a été choisi comme nom de marque des latrines promues par USAID/ACCES. La vente de SatoPans s'est avérée contribuer directement à l'objectif de Sagal qui est non seulement de fournir une option de latrines sûres, abordables et économes en eau, mais aussi de fournir aux consommateurs un produit qui offre une expérience de latrines dans le respect de soi et de l'environnement.



Photo 4: SaTo Pan inséré dans la dalle à béton



AWA DRAMÉ:

AGENT COMMERCIALE DEVENUE ENTREPRENEURE

Awa Dramé est une jeune femme dynamique de 29 ans disposant d'une riche expérience dans l'encadrement et l'accompagnement des groupements de femme de la région de Sedhiou dans la formalisation et le développement de leurs activités génératrices de revenus.

Recrutée au mois d'Avril 2019 comme agent commerciale, elle a su mettre au profit du projet USAID-ACCES son expérience en mettant en relation 24 femmes membres du réseau du Comité d'Appui et de Soutien Au Développement Economique et Social en Casamance (CASADES) avec le Crédit Mutuel du Sénégal pour le financement de leurs latrines d'un total de 1.699.000 FCFA.

Soucieuse de parer au retard dans la livraison des ouvrages, elle a décidé de devenir entrepreneure pour une meilleure prise en charge des commandes de latrines. Elle organise ses chantiers sélectionnant des maçons certifiés SAGAL, puisatiers et autres manœuvres qui effectuent les constructions sous son service.

Elle compte aujourd'hui à son actif 10 ouvrages construits. A travers cette activité, son revenu mensuel a augmenté de 40.000 FCFA. Le projet ACCES, comme appui, a mis à sa disposition un lot de 50 SatoPans d'une valeur de 350.000 FCFA qu'elle compte réinvestir pour élargir son activité à la production en série de briques et de buses afin de mieux répondre à la demande de latrines.



Saviez-vous que **2,3 milliards** de personnes ne disposent toujours pas de toilettes ou de latrines. Parmi elles, **892 millions** défèquent à l'air libre.

[Rapport de l'OMS](#), publié en juin 2019