



Residence Rokhaya
Appartement I RDC à gauche
08, Route du Méridien Président
Almadies, Dakar, Sénégal



AWessling@nrce.com
www.nrce.com



+221 33 868 82 82



L'INFO SAGAL

BULLETIN #3 | JANVIER 2022

- 01 L'EDITO
- 02 L'ACTU DES ENTREPRISES
- 03 L'ASSAINISSEMENT, L'AFFAIRE DE TOUS
- 04 POINT INFO ACCES



« SAGAL SAMA BOPP, SAGAL SAMA NJABOOT »

L'EDITO



Chers lecteurs, chers amis

J'espère que vous avez commencé en force l'année 2022. Toute l'équipe de USAID/ACCES vous souhaite ses meilleurs vœux pour ce nouvel an.

Quand nous regardons dans le rétroviseur, nous pouvons dire sans aucun doute que 2021, marquée par la pandémie de COVID-19, a été une année passionnante, pleine de belles rencontres, de succès et de défis.

Nous avons travaillé dur pour faire bouger les lignes dans le secteur de l'eau et de l'assainissement. Beaucoup d'actions et de projets ont été mis en place pour accroître de façon durable l'accès amélioré à l'eau et l'assainissement ainsi que l'amélioration de bonnes pratiques d'hygiène chez les populations vivant en zones rurales notamment les femmes et les enfants.

Ensemble, nous avons relevé ce défi à travers des régions du Sénégal. Voici quelques-unes de nos belles réalisations cette année !

Nous avons installé **3.233** latrines dans **3.127** ménages touchant ainsi **34.397** personnes qui ont maintenant accès à des installations sanitaires améliorées.

Les entreprises soutenues par USAID/ACCES ont vendu **3.436** latrines Sagal, pour un total cumulé de **13.213** latrines vendues depuis 2018.

Deux institutions financières partenaires de l'USAID/ACCES, CMS et UIMCEC, ont déboursé **3.740.000** FCFA en prêts à la consommation à huit groupes pour financer 56 latrines à Kolda.

Neuf entreprises ont reçu des prêts équivalents à **18.100.410** FCFA pour investir dans les équipements et matériaux de construction.

Je félicite tous les entrepreneurs du réseau Sagal qui cheminent avec nous et qui font preuve de beaucoup de détermination et de créativité afin de propulser le marché de l'assainissement dans des localités parfois très isolées et dans des contextes pleins de défis.

Je tiens à remercier sincèrement tous les partenaires et personnels du projet qui fournissent des efforts considérables au quotidien afin de garantir un accès au droit à un assainissement sain à toutes les populations où elles se trouvent. Merci encore pour votre engagement à nos côtés.

Bonne et heureuse année 2022!!

Ann Wessling

Chef de Projet

USAID/ACCES

L'ACTU DES ENTREPRISES

5 choses intéressantes à savoir sur ...

Fahara gueye et son entreprise Baamtaré NEMA, Matam



- 1 Fahara gueye est la fondatrice de l'entreprise Baamtaré NEMA dont le siège social se trouve dans la commune de Ndendory, région de Matam.
- 2 Baamtare NEMA est une entreprise qui contribue fortement au développement du marché de l'assainissement rural à travers la construction et la commercialisation de différents types d'ouvrages d'assainissement de la gamme Sagal.
- 3 Grâce à la méthode RACE et au

coaching, la promotrice et son équipe commerciale ont pu vendre plus de 50 latrines et en ont construit près de 45 en 2021.

- 4 Le chiffre d'affaires mensuel de son entreprise s'élève en moyenne à 1.800.000 FCFA. Afin d'augmenter ses revenus, Fahara a mis en place une boutique de vente de semences agricoles et d'autres produits divers. En perspective, elle envisage de mettre en place une saniboutique pour promouvoir les produits Sagal et vendre des produits d'hygiène afin de satisfaire ce marché existant porté surtout par les femmes.
- 5 L'entreprise emploie cinq apporteurs d'affaires chargés de générer la demande et trois maçons chargés de la construction des ouvrages. Elle collabore aussi avec d'autres entreprises telles que SBG et Nama service dans le cadre du B2B.

Mamadou Diedhiou et son entreprise AROKA, Ziguinchor



- 1 Mamadou Diedhiou, entrepreneur basé à Bignona; est le fondateur de l'entreprise "AROKA", qui signifie travailleur en Diola.
- 2 Avant de créer son entreprise, M. Diedhiou était maître maçon et a bénéficié de toutes les formations sur les technologies Sagal.
- 3 Évoluant dans le domaine du BTP et l'hydraulique depuis plus de 09 ans, l'entreprise compte 08 collaborateurs permanents dont 04 maçons et 04 manœuvres. Pour gagner ces marchés, l'entreprise travaille avec 4 commerciaux prestataires de service.

- 4 Son entreprise a réalisé plus de 700 latrines dans la région de Ziguinchor et Kolda depuis sa création. Ces marchés ont été conclus avec des partenaires comme ACRA, CRS/ ELAGNOUL, USOFORAOL, CICR. Son chiffre d'affaires annuel est compris entre 6.000.000 FCFA et 8.000.000 FCFA.
- 5 L'entreprise souhaite continuer à entreprendre les constructions dans l'assainissement et le raccordement d'eau potable en aidant les populations à accéder à un assainissement sain et à une eau potable dans les zones les plus reculées de la région de Ziguinchor.

SAGAL PRÉSENT AUX 60 ANS DE L'USAID AU SÉNÉGAL



Dans le cadre de la célébration des 60 ans de présence de l'USAID au Sénégal et dans le monde, nos entrepreneurs ont participé les 04-05 novembre 2021 à l'exposition des projets de l'USAID. Oumou Khaïry SOW, Directrice de l'entreprise SDS et entrepreneure Sagal à Matam a aussi partagé son expérience dans l'entrepreneuriat dans le secteur de l'assainissement au panel sur Jeunes et Entrepreneuriat.



CÉLÉBRATION DE LA JOURNÉE MONDIALE DES TOILETTES

Nos entrepreneurs s'expriment...

À l'occasion de la Journée Mondiale des toilettes célébrée le 19 novembre 2021, USAID/ACCES a donné la parole à trois entrepreneurs Sagal pour nous parler des difficultés des populations pour accéder à un assainissement sain et le travail qu'elles font pour changer la donne.



Kiné Wilane est la fondatrice de l'entreprise SAGAL SA BOPP. Cette femme leader dans le secteur de l'assainissement nous explique comment elle a changé la donne dans sa communauté pour promouvoir la construction d'édicules publics.

Contact SAGAL SA BOPP: +221 77 497 81 80



Dans certaines écoles, les filles rencontrent beaucoup de difficultés pour aller aux toilettes. **Mamadou Diao** de l'entreprise WASH SERVICE basée à Matam/Vélingara en donne les raisons et propose des solutions.

Contact WASH SERVICE: +221 77 480 50 09



Thioro Diouf est membre de l'APROFES, une association pour la promotion de la femme qui mène plusieurs actions dans la région de Kaolack dans les domaines de l'agriculture, du commerce, de l'assainissement, etc. Elle nous parle de leur combat pour construire des édicules publics dans les marchés pour le bien de tous et notamment des femmes.

Contact APROFES: +221 77 650 45 24



Oumou Khaïry SOW est la Directrice de l'entreprise SDS et entrepreneure Sagal, partage son expérience sur les latrines dans les espaces publics dans sa région Matam.

Contact de l'entreprise SDS: +221 77 079 94 64



Participation au panel organisé par la direction de l'assainissement.

USAID/ACCES a participé à la célébration de cette journée de différentes manières. Retour en images sur nos activités à Dakar et dans les régions.



Caravanes de sensibilisation et de vente des produits Sagal dans les régions de Sédhiou, Kaolack, Podor et Matam.



L'ASSAINISSEMENT, L'AFFAIRE DE TOUS

Financement des structures bancaires: un impératif pour la croissance du secteur de l'assainissement

Le financement dans le secteur de l'eau, l'hygiène et l'assainissement passe forcément par les structures bancaires et institutions de microfinance (IMF). En effet le secteur ne peut être rentable qu'avec un engagement des IMF à développer des produits et services financiers adaptés pour les ménages et petites et moyennes entreprises. L'accès au financement est essentiel pour la croissance durable du secteur de l'eau et de l'assainissement au Sénégal. Selon la Banque Mondiale, le pays possède l'un des réseaux d'approvisionnement en eau et en assainissement les plus développés

en Afrique subsaharienne. Cependant, les zones rurales sont toujours à la traîne. Malgré la demande croissante pour ces services essentiels, les entreprises locales d'approvisionnement en eau et en assainissement ainsi que les ménages ont beaucoup de mal à obtenir le financement dont ils ont tant besoin parce que les institutions financières perçoivent les prêts pour ce secteur comme non rentables et risqués.

Comment créer des opportunités dans le secteur de la microfinance? Des experts des IMF partagent leurs avis.



L'eau et l'assainissement sont des secteurs très importants dans l'atteinte des ODD. Aujourd'hui, en tant que banque qui se diversifie, nous sommes en train de voir comment accompagner davantage les entreprises qui évoluent dans ce domaine. Grâce au partenariat avec USAID/ACCES, nous sommes en contact avec des entreprises et nous sommes en train de voir dans quelle mesure les accompagner notamment pour la solarisation de leurs forages en milieu rural.

Harouna Ba, Responsable guichet crédit-bail-
Banque Agricole

C'est un secteur qui nous intéresse beaucoup parce que nous travaillons en milieu urbain et en milieu rural. L'assainissement est un problème récurrent au niveau des villages et quartiers, où nous vivons et où nous intervenons. Dans notre institution, nous avons démarré avec de petits financements dans ce secteur et nous investissons sur les AGR surtout avec les femmes. Si jamais ces dernières arrivent à avoir une entreprise dans l'assainissement et parviennent à avoir des financements à travers notre mutuelle, elles pourront satisfaire les besoins de leurs communautés.

Maimouna Ndao, PCA- APROFES/MECAT



POINT INFO ACCES

À la découverte du métier de business coach

Sagal Info vous amène à la découverte du travail de ses équipes. Aujourd'hui nous vous présentons le métier de Business Coach.

Bonjour Jeanne, peux-tu te présenter?

Je me nomme Jeanne Margot Sambou, je suis business coach. J'exerce ce métier depuis 2018 à Ziguinchor, mais j'ai été récemment redéployée dans la région de Diourbel, une nouvelle région que le projet ACCES souhaite pénétrer. Avec les collègues et les entreprises partenaires, nous allons poser les jalons de cette stratégie de pénétration.

USAID/ACCES a développé un livret "Je peux vendre" destiné aux commerciaux des latrines Sagal inspiré des principes de l'Approche RACE qui signifie Résultat = Attitude + Compétence + Efforts.

L'objectif de ce livret est d'orienter les commerciaux dans le processus de vente en s'appuyant sur les principes du RACE. Vendre fait intervenir plusieurs aspects parmi lesquels la confiance en soi, la connaissance de son organisation et de ses objectifs, la maîtrise de son produit et une connaissance de son marché/client/prospect, ses aspirations et ses moyens. Ce livret permet aux commerciaux de maîtriser toutes les techniques du RACE pour accroître leurs compétences de vente.

En quoi consiste ton rôle de business coach ?

Le rôle du business coach est d'accompagner les entreprises partenaires du projet de la formalisation à l'expansion de leurs activités en passant par tous les niveaux opérationnels (commercialisation, marketing/communication, recrutement, outils de gestion etc.). Au-delà de tous ces aspects opérationnels, nous aidons les entreprises à développer des plans



d'investissement et nous les mettons en relation avec les institutions financières partenaires afin de pouvoir lever les fonds nécessaires pour investir dans leurs plans de développement.

Peux-tu partager avec nous un motif de fierté ?

Ce qui me rend fière dans ce métier de business coach c'est le soutien que j'apporte aux entrepreneurs et aux ménages pour que ces derniers aient une latrine améliorée, de qualité qui les rende fière et contribue à améliorer leur cadre de vie et leur santé.

Tu viens d'être déployée à Diourbel, quels sont les défis qui t'attendent et comment vas-tu les relever?

Mes objectifs pour la région de Diourbel sont d'abord d'aider à imposer et à faire émerger les entreprises et de contribuer au développement du marché de

l'assainissement dans tous les départements Diourbel, Touba et Mbacké afin d'aider les ménages à avoir un assainissement sûr, sain et abordable.

En perspective, nous voulons créer un écosystème entrepreneurial durable pour la tenue et la pérennisation d'un marché de l'assainissement au niveau local.

PUBLICATION DU LIVRET "JE PEUX VENDRE"



USAID/ACCES a développé un livret "Je peux vendre" destiné aux commerciaux des latrines Sagal inspiré des principes de l'Approche RACE qui signifie Résultat = Attitude + Compétence + Efforts.

L'objectif de ce livret est d'orienter les commerciaux dans le processus de vente en s'appuyant sur les principes du RACE. Vendre fait intervenir plusieurs aspects parmi lesquels la confiance en soi, la connaissance de son organisation et de ses objectifs, la maîtrise de son produit et une connaissance de son marché/client/prospect, ses aspirations et ses moyens. Ce livret permet aux commerciaux de maîtriser toutes les techniques du RACE pour accroître leurs compétences de vente.

 [Télécharger le livret](#)

Sagal, restons connecté sur :

