



Residence Rokhaya  
Appartement I RDC à gauche  
08, Route du Méridien Président  
Almadies, Dakar, Sénégal



[AWessling@nrce.com](mailto:AWessling@nrce.com)  
[www.nrce.com](http://www.nrce.com)



+221 33 868 82 82



# L'INFO SAGAL

BULLETIN #1 | JUIN 2021

01 Edito

02 L'actu des entreprises

03 L'assainissement:  
l'affaire de tous

04 Points Infos Accés



« SAGAL SAMA BOPP, SAGAL SAMA NJABOOT »

# EDITO

## Ann Wessling

Chef de Projet, USAID/ACCES



USAID/ACCES oeuvre depuis 2016 dans la facilitation d'un marché de l'assainissement en milieu rural au Sénégal initialement focalisé dans six régions notamment Ziguinchor, Kolda, Sédhiou, Kédougou, Tambacounda, Matam. Aujourd'hui l'offre des services s'est étendue à Podor, et aux nouvelles régions de Kaolack, Kaffrine et Fatick.

Pendant toutes ces années et auprès d'équipes très engagées, ACCES a tenté d'apporter des réponses exhaustives pour accroître la demande pour les latrines améliorées, tout en veillant à ce que les produits et services d'assainissement répondent au mieux aux besoins des populations desservies.

Grâce à notre détermination et à un processus itératif, nous avons testé une série de produits d'assainissement adaptés au milieu rural et avons ainsi créé une gamme de latrines connue sous le label "Sagal", qui veut dire dignité en wolof. Cette marque représente aujourd'hui une gamme de latrines autonomes modernes reconnues d'être sûres, abordables et faciles à entretenir.

Au-delà de l'innovation technologique, USAID/ACCES a développé des techniques de vente, marketing et de paiements adaptés aux communautés ciblées. Plus d'une centaine d'acteurs locaux tels que des entrepreneurs de bâtiments, des maçons, des GIE ont été formés pour aussi bien construire et vendre les produits Sagal.

En parallèle, conscients que l'acquisition des latrines représente un coût important chez les populations à faibles revenus, ACCES a collaboré avec les institutions de microfinance pour faciliter aux ménages l'accès aux crédits adaptés à leur cycle et niveau de revenu.

Aujourd'hui, ce sont plus d'une cinquantaine d'entreprises actives qui offrent ce service d'assainissement et ont vendu plus de 13 000 latrines.

L'impact social et environnemental est visible sur le terrain car plus de 100 000 personnes ont accès à un service d'assainissement amélioré grâce aux latrines Sagal. En parallèle, 193 villages où vivent presque 35 000 ménages ont mis fin à la défécation à l'air libre suite aux campagnes de marketing des produits d'assainissement.

USAID/ACCES amorce une nouvelle phase visant l'autonomisation des entreprises Sagal. Elles agissent désormais comme maîtres de la promotion et marketing ainsi que dans la prise en charge des commandes des ménages.

C'est dans cette même dynamique que nous lançons un nouveau bulletin intitulé "l'Info Sagal". Il permettra de connecter nos entrepreneurs, de célébrer leurs progressions et performances tout en montrant leur impact auprès des populations dans le domaine de l'accès à un assainissement de qualité.

Bonne lecture !

# L'ACTU DES ENTREPRISES

## KÉDOUGOU:

### Mamadou SIDIBÉ, de saisonnier à maître formateur



Je m'appelle Mamadou Sidibé. Je suis entrepreneur et maçon, habitant à Kédougou dans le quartier de Djiniou. Je suis marié et père de six enfants. Avant l'arrivée de Sagal, j'étais un travailleur saisonnier à la Sodefitec sur des campagnes de 3 à 6 mois.

Ma rencontre avec Sagal remonte à 2016 grâce à la chambre des métiers qui m'a proposé de suivre la formation sur l'assainissement, la construction et la promotion de latrines Sagal. Depuis lors, je suis très satisfait et je suis devenu plus actif. J'arrive à construire cinq à six latrines par mois pour un chiffre d'affaires pouvant atteindre cinq cent mille fcfa (500 000 fcfa) et des marges de deux cent mille fcfa (200 000 fcfa).

Bien que la concurrence soit rude avec l'arrivée d'autres maçons, Sagal m'a permis de m'en sortir et d'assurer la scolarité de mes enfants et même d'inscrire un de mes enfants qui passe le bac cette année dans une école privée.

En plus de mes activités propres, je suis devenu le maître formateur pour les modèles de latrines Sagal dans la région de Kédougou.

Je suis très souvent sollicité pour former des jeunes maçons de ma localité. Le transfert de connaissance me passionne beaucoup. Je suis très heureux quand je vois que les membres de mon équipe travaillent de manière autonome grâce à la formation qu'ils ont reçue.

Je suis très souvent sollicité pour former des jeunes maçons de ma localité. Le transfert de connaissance me passionne beaucoup. Je suis très heureux quand je vois que les membres de mon équipe travaillent de manière autonome grâce à la formation qu'ils ont reçue.

À Kédougou, les habitants ne donnent pas beaucoup d'importance à l'assainissement et les toilettes des ménages sont inconfortables. Beaucoup de familles ont du mal à comprendre la valeur des latrines, mais nous, les entrepreneurs essayons d'être instructif pour qu'ils puissent y accéder.

Actuellement, je fais la promotion des latrines Sagal et nous ressentons des progrès à travers la confiance qui s'installe de plus en plus entre les entrepreneurs et les populations.

## Awa DIALLO , cliente de Mamadou Sidibé témoigne



“Auparavant, les latrines dont nous disposions se bouchaient au bout de deux ans, car elles étaient de mauvaise qualité, en plus du nombre de personnes qui vivent chez moi. En plus, il nous était impossible de faire nos besoins sans sentir l’odeur nauséabonde et cette situation m’ inquiétait beaucoup.

Comme je suis membre d’un groupement de femmes, notre présidente m’a mise en contact avec Mamadou Sidibé. Il est venu me voir et m’a expliqué comment les latrines Sagal sont construites et comment elles fonctionnent. Il m’a par ailleurs convaincue et j’ai ensuite donné mon accord pour acheter une latrine ventilée à fosse maçonnée.

Aujourd’hui, je suis très contente, car ma nouvelle latrine ne dégage pas d’odeur et elle est très discrète. Elle a une composante innovante - le SATO Pan - qui ne laisse rien traîner, c’est une latrine à bon usage.”

### Connaissez-vous ? La **SATO Dalle**



La SATO Dalle fait partie intégrante des technologies de latrines développées par USAID/ACCES pour répondre aux préoccupations des ménages à faibles revenus vivant en milieu rural et périurbain.

La particularité de cette dalle est l’incorporation d’un nouvel accessoire appelé « SATO Pan » sur la dalle de couverture pour les fosses directes ou directement dans les systèmes à chasse d’eau avec fosses déportées.

C’est un ouvrage simple à installer, mais avec des avantages intéressants surtout sur le plan hygiénique.

Le SATO Pan est une pièce en plastique qui oriente les déchets dans la fosse. Il est muni d’un clapet qui non seulement empêche la pénétration des mouches dans la fosse, mais réduit considérablement la remontée des odeurs provenant des fosses. Il est plus hygiénique, nécessitant peu d’eau pour son entretien, et il est très économique.

Les SATO Pan sont disponibles soit chez des entreprises associées à USAID/ACCES soit, en gros, chez BeFam SCOOPS à Dakar.

Pour passer vos commandes: Contactez Abdoulaye Niang au +221 77 645 65 18

Pour savoir comment construire une Satodalle, regardez cette vidéo:

<https://www.youtube.com/watch?v=NtY3FqfncGY>

## MATAM: GIE Balla Moussa

“Notre vision: Devenir une PME et saisir les opportunités du marché de l’assainissement rural”



Moussa Amadou Kane, agent de développement, s’est toujours investi pour sa communauté afin de lui faciliter de meilleures conditions d’existence. C’est en 2019 que Moussa a intégré le projet USAID/ACCES comme agent commercial de la commune d’Aouré, située à plus de 60 km de la commune de Ourossogui.

Vente après vente, il trouvait que les délais de construction des latrines pourraient être plus rapides s’il y’avait une meilleure organisation du côté des opérateurs de la chaîne de l’approvisionnement.

S’étant aperçu très tôt des nombreuses opportunités qu’il pouvait tirer du marché de l’assainissement rural, il a décidé en mars 2020 de redynamiser et de professionnaliser son GIE, créé en 2017 qui intervenait essentiellement dans le commerce.

L’entreprise ainsi relancée en y ajoutant la fourniture de produits et services d’assainissement, couvre neuf communes de la région de Matam. Elle est composée de trois membres travaillant avec une équipe technique et commerciale de 25 agents, dont huit femmes.

Depuis sa redynamisation, l’entreprise Balla Moussa a un actif de plus de 250 latrines construites, dont 150 exécutées dans le cadre d’un marché public qu’il a gagné grâce à l’entremise du projet USAID/ACCES. "Même si nous vendons en moyenne 10 latrines par mois avec un pic de 50 latrines par moment, nous souhaitons vendre et construire 400 latrines avec SATO Pan par année ", nous informe Balla.

Aujourd’hui, le chiffre d’affaires annuel du GIE est estimé à plus de 13 884 000 fca.

La vision du GIE est claire : “Nous voulons devenir une entreprise solide et saisir les opportunités du marché de l’assainissement rural dans la région de Matam et au-delà”, nous dit-il.



Afin de rentabiliser son entreprise, le GIE a aujourd’hui diversifié son portefeuille d’activités en ouvrant une quincaillerie pour vendre des matériaux de construction et autres intrants nécessaires à la fabrication des ouvrages d’assainissement. Pour être plus efficace et optimiser les déplacements de son équipe, l’entrepreneur s’est procuré un véhicule 4x4.

Moussa Balla et ses associés ne comptent pas s’arrêter en si bon chemin, ils comptent réinvestir leurs bénéfices dans leurs activités et ont l’ambition de s’étendre dans toutes les communes de Matam et autres régions limitrophes partout où le besoin existe pour continuer la promotion des latrines Sagal.

# L'ASSAINISSEMENT: L'AFFAIRE DE TOUS

## KOLDA:

Cofinancer la construction de latrines pour le bien-être des élèves du CEM de Diaobé



L'Association des Parents d'Élèves (APE) du CEM de Diaobé, la mairie de la commune et des commerçants ont cofinancé la construction des latrines Sagal de l'école. Cette réalisation,

d'un coût de 620 000 FCFA, a permis aux 1 000 élèves qui utilisaient les latrines des maisons environnantes de rester à l'école en toute sécurité et a eu un impact très positif sur la vie scolaire.

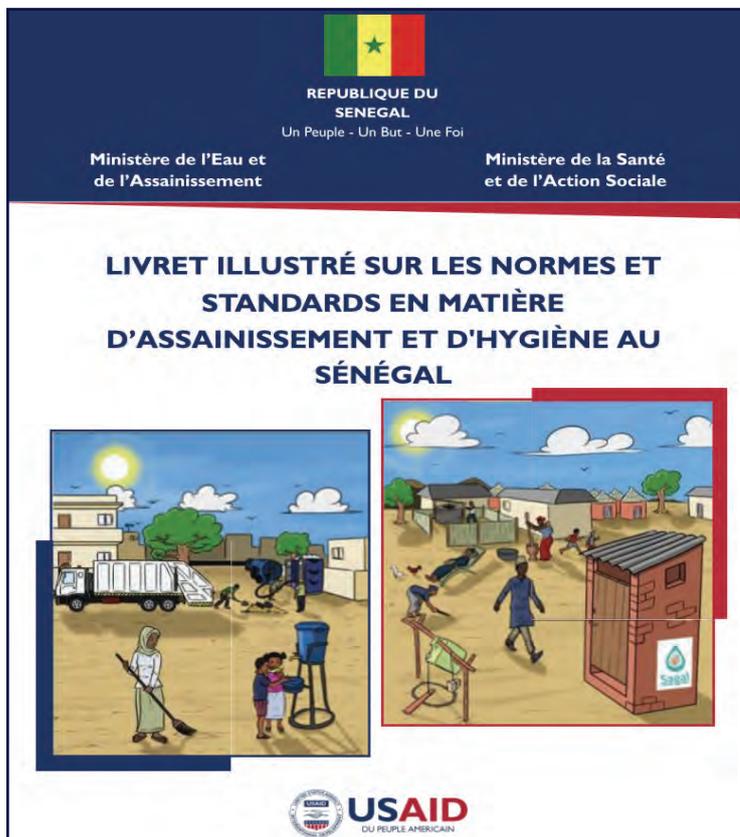
En collaborant avec l'entrepreneur Seydou Kondjira qui promeut les latrines Sagal dans la commune de Diaobé depuis trois ans, ils se sont mis d'accord sur un modèle d'édicule répondant à leurs moyens et aux besoins des élèves tout en étant modulable pour d'éventuels futurs agrandissements.

Découvrez la vidéo pour en savoir plus:

<https://youtu.be/ya0L3KqwE3s>

## POINT INFO ACCES

### Sortie du livret illustré sur les normes et standards en matière d'assainissement et d'hygiène au Sénégal



USAID/ACCES en collaboration avec le Ministère de l'Eau et de l'Assainissement vient de publier un livret illustré sur les normes et standards en matière d'assainissement et d'hygiène au Sénégal.

Il est le résultat des expériences tirées d'une série d'activités menées dans les régions de Sédhiou, Kolda, Matam, Kédougou, Tambacounda et Ziguinchor.

Destiné aux différents acteurs en quête de meilleures performances du sous-secteur, son objectif est de favoriser une meilleure compréhension et diffusion des normes, protocoles et règles en matière de réalisation et de gestion des ouvrages d'assainissement et une promotion de bonnes pratiques d'hygiène au niveau des communautés locales.

Pour obtenir le livret en version électronique, veuillez écrire à Mme Gladys Uwase:

[guwase@nrce.com](mailto:guwase@nrce.com)

**USAID**  
*at* **60**

